

Rémy FLANDIN

11 rue du pressoir, Paris 75020
Tel : 07 83 18 29 10
Email : remy.flandin@gmail.com
35 ans (08/09/79), marié, 2 enfants

OBJECTIFS & COMPETENCES

- Objectifs :** Ouvert, direct, créatif, je souhaite développer des activités dans le domaine des énergies nouvelles au sein de structures innovantes par les technologies, les géographies ou les approches commerciales.
- Compétences :** J'ai développé des compétences dans la gestion de la compétitivité et l'optimisation des offres de produits et systèmes énergétiques. Cette expérience a été acquise dans diverses structures en France et à l'international. Je me suis appuyé à la fois sur ma maîtrise des technologies, des moyens industriels et opérationnels et sur ma capacité à analyser les marchés, la concurrence et les besoins clients.
- Pouvant travailler de façon autonome sur des problèmes complexes, je sais également m'adapter à des équipes de différentes tailles et à des cultures de travail variées.
- Expertises :** Analyse et optimisation des systèmes énergétiques selon des critères économiques. Aide à la décision d'investissement. Analyse de la chaîne de valeur. Evaluation des budgets de réalisation. Gestion de l'innovation et développement produit. Analyse de la chaîne énergétique et thermodynamique. Production, conversion et stockage de l'énergie.
- Nommé Ingénieur de l'année Areva North America en 2011.

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- Depuis 2014 : **Areva/Nénuphar – Paris**
Product & Strategy Manager
Développement d'une solution éolienne flottante à axe vertical
Coopération avec la start-up Nénuphar pour l'établissement d'une feuille de route technologique selon les analyses marché et compétitivité. Revue d'optimisation produit interne et externe (partenariat EDF). Structuration de l'offre commerciale.
- 2012-2014 : **Areva Solar – Paris**
Director, Product Management & Technical Sales
Equipements et Systèmes Solaires à Concentration.
Responsable de l'analyse technologique pour le département commercial et pour les orientations stratégiques des projets et de l'entreprise. Participe à la définition des développements produits en lien direct avec la direction de l'entité solaire et du groupe.
- Evaluation des marchés et des technologies dans le domaine solaire thermodynamique avec les applications de stockage thermique et d'hybridation avec les centrales fossiles et les usines de dessalement. Veille sur le photovoltaïque et le stockage d'électricité.
- Gestion d'une équipe internationale en support du business development (USA et Inde, développement au Moyen-Orient, Afrique du Sud).
- 2010-2012 : **Areva Solar – Mountain View, CA – USA (Expatriation)**
Senior Technical Sales Manager
Responsabilité technico-économique pour un projet de 250 MWe en Australie (budget total de plus d'un milliard de dollars) sur les phases d'avant-projet incluant le bloc puissance et la champ solaire. Optimisations technico-économiques amenant à une création de valeur équivalente à 20% du budget EPC : optimisation du facteur de dimensionnement solaire par rapport aux conditions de financement spécifiques du projet, conception d'un cycle thermodynamique alternatif, gestion des interfaces avec le partenaire de consortium (SNC Lavalin, UGL).
- Support direct au Business Development en Inde (menant à un contrat pour un projet de 125 MWe), Espagne, Maroc et Afrique du Sud.

- 2008-2010 : **Adage (JV Duke Energy) – Washington DC / Philadelphia, PA – USA** (Expatriation)
Project Engineer
Développement de projets biomasses aux USA
Développement de projets de centrales biomasses de 50 MWe dans divers états américains. Coordination technique et gestion des spécifications et des équipementiers majeurs dans le cadre d'un livre ouvert entre Areva et Duke : chaudière (B&W, Metso), traitement des fumées (Solvay), turbine vapeur (MAN, Siemens, Fuji), manutention combustible, aérocondenseur. Sélection des équipements majeurs en fonction de critères de performance annuelle (hiver/été sur plusieurs types de climats), de capex, d'opex et des risques.
Détermination de la taille optimale des projets considérant les contraintes réglementaires des émissions gazeuses et les économies d'échelle. Définition du cycle thermodynamique et des principaux paramètres process.
Gestion de l'interface technique avec Duke Energy lors de la négociation de Joint Venture sur une période de 6 mois.
- 2006-2008 : **Areva Bioenergies – Paris**
Chef de projet technico-commercial
Fourniture de centrale biomasse clé-en-main
Développement de projets de centrales biomasse en France et conseils aux clients/développeurs. Conception des cycles thermiques, des spécifications techniques et montage d'offres pour des projets en France et en Europe.
Travail aboutissant à la prise de commande ultérieure d'un projet de 50 MWe aux Pays-bas (Evelop/ENECO) et de 4 projets en France (de 15 à 20 MWe : CEH, Pierrelatte).
Evaluation de technologies alternatives à la combustion (gazéification, pyrolyse flash) et de conceptions spécifiques aux petits projets incluant les Cycle Organiques de Rankine (ORC).
- 2004-2005 : **Alstom Distributed Energy – Chennai – Inde** (VIE)
Business Development Manager
Fourniture de centrale biomasse et récupération de chaleur clé-en-main
Coordination entre des centres en Inde, Allemagne et France lors de la création de l'activité bioénergie par Alstom. Développements d'outils d'ingénierie (calcul de cycle thermodynamique) pour le calcul des cycles en phase commerciale amont. Utilisation des ressources indiennes pour le développement de l'activité dans d'autres pays.
Missions en Thaïlande, Philippines et Chine.

ETUDES

- 2002-2003: **Ecole des Mines de Paris.**
Mastère spécialisé en Optimisation des Systèmes Energétiques (OSE)
Associé avec l'EDHEC (Finance, Marketing) et le CREDEN (Economie et Droit de l'Energie).
Formation couvrant les aspects politiques des marchés énergétiques, les enjeux technologiques, le management et les décisions d'investissements.
Thèse professionnelle financée par Alstom sur l'énergie distribuée incluant une analyse financière d'un projet de valorisation de chaleur industrielle perdue. Rapport de veille complet sur l'éolien (aspects techniques et économiques)
- 1997-2002: **ECAM Lyon - Ingénieur Arts et métiers**
Classes préparatoires et cycle ingénieur. Diplôme obtenu en 2002 (2^{ème} de promotion).
Stages à l'étranger dont 3 mois en Espagne (PME industrielle) et 6 mois au Canada (Laboratoire de Vibro-Acoustique de l'université de Sherbrooke).

LANGUES ET INFORMATIQUE

- Anglais : Courant (expatriation aux USA et Inde),
Espagnol : Niveau scolaire (3 mois de stage en Espagne)
Informatique : Pack Office, Visual Basic, Visual Basic for Application (VBA). Solidworks (CAO 3D).